

ATA DA REUNIÃO ASBRAM

Local: Hotel Mercure Jardins Alameda Itu, 1151- São Paulo (SP)

Dia: 16/07/2026

Horário: 10:00min às 16h:00min (horário local)

Presenças:

1. André Borgia – MCASSAB
2. Daniel Coman – PALESTRANTE
3. Denise Gregori – HDCONSULTORIA
4. Diogo Ciasulli – FEED&FOOD
5. Domenico Arruda – ABVISTA
6. Elizabeth Chagas – ASBRAM
7. Everton Nicolau – OCEANA
8. Felipe Caue Serigati – PALESTRANTE
9. Fernando Carvalho – MATSUDA
10. Fernando Guerra – MOSAIC
11. Fernando Penteado Cardoso Neto – CONNAN
12. Gerson Shinoda – CARBOTEX
13. João Barrocas – CMOC
14. João Newton – TECNUTRI
15. Kevin Monteiro – FEED&FOOD
16. Kika Damasceno – FOTOGRAFA
17. Klaus Newmann – PALESTRANTE
18. Leonardo Flores – MULTITECNICA
19. Leticia Maria de Castro – MOSAIC
20. Marcelo Baratella – PALESTRANTE
21. Marcelo Cruz – PALESTRANTE
22. Marcio Mariano – GOLDRATT
23. Mateus Rigo – MOSAIC
24. Naiana Almeida – ASBRAM
25. Nelson Ferreira – ABVISTA
26. Nuria Del Amo – CONVIDADA
27. Paulo Fortes – PALESTRANTE
28. Rainer Knoop – ASBRAM
29. Riba – PUBLIQUE
30. Sandra Biasotto – CARBOTEX
31. Silmara Marques – CARBOTEX
32. Thiago Nascimento – MCASSAB
33. Victor Antonialli – BRENNTAG
34. Wolney Junior – CONNAN
35. Afranio Almeida – G+ NEXUS BOARD
36. Henrique Ugino – G+ NEXUS BOARD
37. Angelo Marion – OCP
38. Adauto Sampaio – FEEDPRO

- 39. Rafael Morgon – PUREFERT
- 40. Elias Skay – BERRANTE
- 41. Larissa – PUREFERT
- 42. Ricardo Golin – YARA
- 43. Francisco Olbrich – TROUW
- 44. João Awes – CONVIDADO
- 45. Juan Vieyra – FEEDPRO
- 46. Daniel Bilk – DBO
- 47. Andrea Paulin – OCP

PRESENCIAIS – 48 PESSOAS

ONLINE – 129 PESSOAS

TOTAL – 177 PESSOAS

Deliberações:

10h:00min às 10h:10min - Foi dada as boas-vindas aos presentes pela nossa Vice Presidente Executiva **Elizabeth Chagas**, que destacou assuntos importantes do mês de julho e apresentou os temas que seriam debatidos ao decorrer da reunião, bem como a elaboração do livro ASBRAM 30 anos.

10h:10min às 10:30min - O **Sr. Marcelo Cruz**, executivo com mais de 30 anos de experiência em liderança de transformação de negócios por meio de dados, tecnologia e inovação. Atuou em projetos de alta criticidade para grandes empresas como Coca-Cola, Alparatas, DASA, GPA e Unimed Nacional. Especialista em estratégia de dados, inteligência artificial, governança e analytics, dedica-se a transformar dados complexos em decisões estratégicas. Possui ampla experiência na implementação de soluções analíticas e de IA em ambientes corporativos. Sua atuação combina visão executiva e conhecimento técnico para gerar crescimento sustentável e vantagem competitiva às organizações.

Falou sobre: “Inteligência Artificial na Prática - Como empresas e o Agronegócio estão utilizando Inteligência Artificial para aumentar a produtividade, reduzir custos, acelerar decisões e criar novas oportunidades de negócio.”

Marcelo abordou a aplicação prática da Inteligência Artificial no agronegócio e nas empresas, destacando como a tecnologia pode aumentar a produtividade, reduzir custos e tornar a tomada de decisões mais rápida e eficiente. Foram apresentados casos reais de uso da IA em agricultura de precisão, previsão de safra, irrigação inteligente, crédito rural e rastreabilidade. Também foi enfatizado que o sucesso da IA depende da qualidade, integração e governança dos dados. O palestrante mostrou um modelo de implantação em quatro etapas, iniciando por projetos-piloto com retorno

financeiro mensurável. A principal mensagem foi que a IA já faz parte da realidade das empresas e que quem começar a utilizá-la de forma estruturada conquistará vantagem competitiva.

Essa apresentação está disponível no nosso site em “reuniões”.

10h:30min às 10h:50min - O Sr. **Marcelo Baratella**, CEO e fundador da VendorIA, um ecossistema de educação em vendas B2B. Atua como mentor, treinador e palestrante com foco nos setores do agronegócio e da saúde animal. Possui 15 anos de experiência como executivo de vendas, com atuação nos segmentos agro, imobiliário, químico, tecnologia da informação e educação. É engenheiro agrônomo, com passagem por empresas de máquinas e equipamentos agrícolas, defensivos, fertilizantes e irrigação. Também é sócio investidor da Speedio, colunista da CBN e autor best-seller do livro GPS das Vendas. Ao longo de sua trajetória, já treinou mais de 189 mil profissionais em mais de 900 empresas, contribuindo para que negócios escalem suas vendas com maior previsibilidade e eficiência.

Falou sobre: **“PROJETO – Do técnico ao consultor de valor”**

Marcelo apresentou um projeto de capacitação voltado aos colaboradores das empresas associadas à ASBRAM, com o objetivo de desenvolver profissionais técnicos para atuarem como consultores de alto valor. O curso será realizado em formato 100% online, ao vivo e com gravações disponibilizadas posteriormente, composto por seis encontros semanais de 1h30 cada. A programação contempla temas como proposta de valor, diagnóstico comercial no campo, técnicas para quebra de objeções, follow-up estratégico e gestão do funil de vendas. Como complemento, os participantes terão acesso a um grupo de WhatsApp para esclarecimento de dúvidas e acompanhamento. A proposta busca fortalecer as competências comerciais das equipes, promovendo uma atuação mais consultiva, estratégica e focada na geração de resultados para os clientes. Passaremos o projeto para os associados até o dia 24 de junho de 2026, para começarmos o treinamento a partir de agosto 2026.

Essa apresentação está disponível no nosso site em “reuniões”.

10h:10min às 10:30min - O Sr. **Klaus Newmann**, Alemão, Consultor da Formula 1, especialista em alta performance e produtividade em equipe. Foi homenageado pelo CEO Jean Todt e recebeu o prêmio Lupa de Ouro na Ferrari. É amigo de Schumaker, Emerson Fittipaldi e Rubinho Barrichelo. Klaus casou com uma brasileira e fala razoavelmente português, dispensando tradução simultânea.

Falou sobre: **“A arte de acelerar a alta performance, mesmo em pista molhada”**

O personagem Klaus Newmann na verdade é Clovis Tavares, um executivo e professor de artes de ensino de vendas. Trouxe a magia da formula 1, para um ambiente lotado de executivos tentando encontrar seu espaço, nas associações que trabalham. Um sucesso absoluto.

12:30min as 13h:30min – **ALMOÇO**

13h:30min às 13h:45min – O **Sr. Paulo Fortes**, Gerente Nacional de Vendas da PRIMASEA. Zootecnista pela Universidade Federal de Viçosa (UFV), possui pós-graduação em Produção de Ruminantes pela ESALQ/USP e MBA em Gestão Empresarial pela FGV. Atua há dois anos na PRIMASEA e acumula sólida experiência no mercado de nutrição animal, com passagens por empresas como TECNUTRI, ADM (ex-Purina), Supra-Alisul, DSM e Tortuga.

Apresentou: **“A empresa PRIMASEA”**

Paulo destacou a trajetória da PRIMASEA, empresa especializada na produção de produtos à base da alga marinha Lithothamnium, evidenciando sua evolução, investimentos, expansão da capacidade produtiva e obtenção de certificações globais. Também foram apresentados os processos de licenciamento ambiental e minerário, a estrutura industrial, as ações voltadas à sustentabilidade e a logística de operação. O palestrante ressaltou o crescimento da empresa, os novos investimentos para ampliação da produção e a parceria iniciada com a ASBRAM em 2026. A mensagem reforçou o compromisso da PRIMASEA com inovação, qualidade, responsabilidade ambiental e fortalecimento do setor de suplementação mineral.

Essa apresentação está disponível no nosso site em “reuniões”.

13h:45min às 14h:00min – O **Sr. Daniel Coman**, Diretor Comercial e Sócio do Martins Freitas Advogados Associados, especialista em Direito Tributário e Gestão Estratégica Empresarial. Graduado em Direito pela PUC Minas, possui pós-graduação em Direito Empresarial e MBA em Gestão de Negócios pelo IBMEC. Atua na estruturação de operações tributárias, recuperação de créditos e fortalecimento da governança fiscal. Sua experiência é voltada à eficiência fiscal, segurança jurídica e geração de vantagens competitivas para empresas. Destaca-se pelo planejamento tributário, mitigação de riscos e obtenção de resultados mensuráveis. Também possui forte atuação em gestão de pessoas e no relacionamento estratégico com clientes e parceiros.

Falou sobre **“Crédito integral de PIS e COFINS sobre insumos adquiridos com alíquota zero e suspensão”**

Daniel abordou a possibilidade de recuperação de créditos integrais de PIS e COFINS pelas indústrias de suplementos minerais, com base em uma decisão recente do Superior Tribunal de Justiça (STJ). Foi explicado que empresas que adquirem determinados insumos com suspensão ou alíquota zero e comercializam produtos tributados podem ter direito ao crédito de 9,25%, que atualmente deixa de ser aproveitado. Também foram apresentados os insumos que se enquadram na tese, os potenciais benefícios para as empresas associadas e a proposta de que a ASBRAM ingresse com um mandado de segurança coletivo para assegurar esse direito e permitir a recuperação dos créditos retroativos desde 2021.

Essa apresentação está disponível no nosso site em “reuniões”.

14h:00min às 15h:30min - O **Dr. Felipe Cauê Serigati**, Professor de economia na FGV/SP, pesquisador do centro de agronegócios da FGV (GV Agro), colaborador da Revista Agroanalysis. É mestre e doutor em economia pela Fundação Getúlio Vargas (FGV/SP) e foi pesquisador visitante na Universidade da Califórnia, Berkeley. Apresentou o Painel de Estatísticas da ASBRAM primeiro semestre de 2026, seguido pela Conjuntura Econômica.

De acordo com o Felipe, como temos o fechamento do 1º semestre, passaremos a divulgar as projeções para o fechamento do final do ano. No caso, o ponto médio das projeções é de um crescimento de 2.5% agora em 2026. Elizabeth também acrescentou “olhando para o futuro, acreditamos que, havendo disponibilidade de matérias-primas, teremos condições de crescer e alcançar resultados ainda melhores do que os obtidos em 2025. Desejo a todos muito sucesso e vamos torcer para que tenhamos um excelente ano de 2026.”

Essa apresentação está disponível no nosso site em “reuniões”.

Das 15:30 às 16h:00min – ENCERRAMENTO E CONSIDERAÇÕES FINAIS COM COFFEE BREAK

Todas as apresentações e fotos encontram-se em nosso site www.asbram.org.br