# VENDAS DE ALTA PERFORMANCE

A G O / 2 5











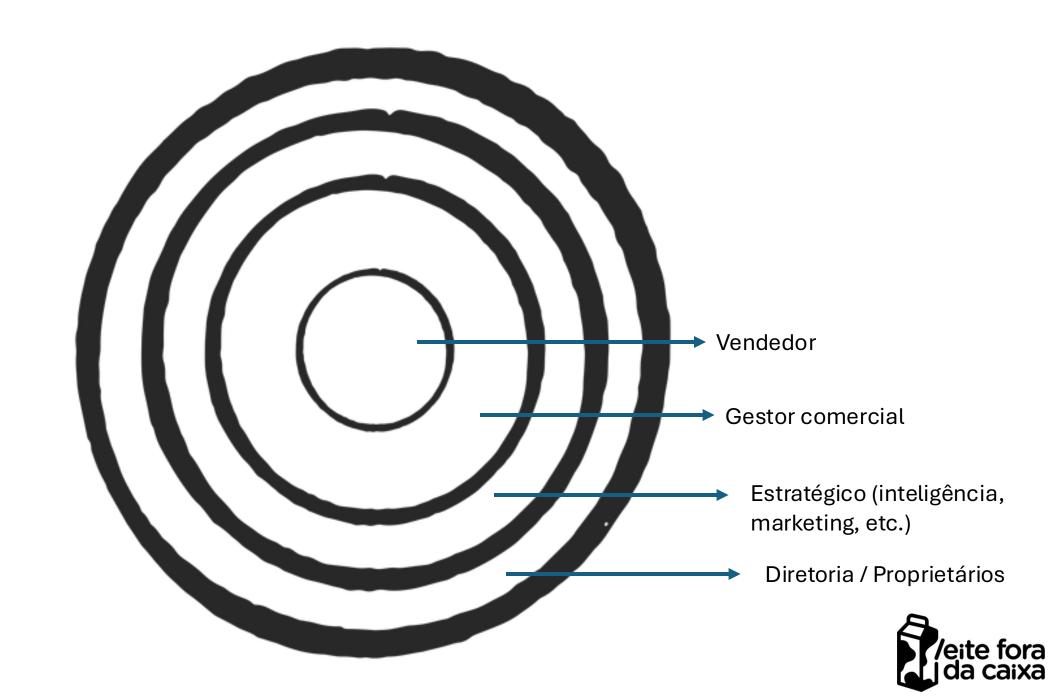
Uma chance Segunda chance demora Alto risco Cenário muito dinâmico

+ apoio + assertividade









#1 Nível de consciência de visão

#2 Pré venda

#3 Venda

#4 Pós venda



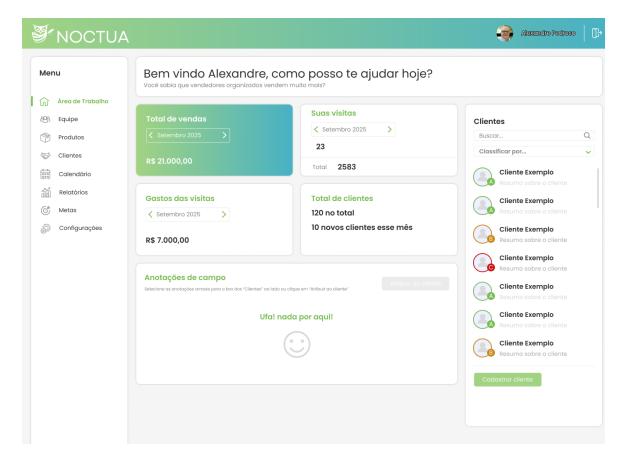
## Gestão de tempo e território

Nome	Telefor	E-mail 🔻	Cidad	Estado	Frequen 💺	Categori	Tecnic	jan 🕎	fev 🔻	mar 🔻	abr 🐷
Francisca	х	х	Х		Α	Prospecto		Х	Х	Х	Х
Sebastiana	х	х	х		Α	Manutenção		x	х	·	Х
Guilherme	х	х	х		В	Crescimento	9	V	Т	V	T
Wagner					В	Recuperação			х		х
João	XXXXXX	xxxxx@ggggg	Goiania	1	В	Prospecto		х	Х	х	х
José	XXXXXX	uadgkgdakgd@jhaslhd	Anapolis	1	Α	Manutenção		х	Х	9	х
Francisca			Porangatu	1	В	Crescimento		х	х	х	х
Sebastiao			Anapolis	1	В	Recuperação			Х	Х	Х



### CRM desenhado para o vendedor









### HAYLA FERNANDES

Fundadora e idealizadora do modelo de trabalho **Leite Fora da Caixa**. Originalmente sou veterinária formada pela UFG, administração e **MBA** em gestão comercial e fiz algumas formações nos EUA em **Branding**, **UX/UI e Experiência do consumidor**.

#### COMO PODEMOS TE AJUDAR?

Treinamentos para equipes de vendas

Gestão de tempo e território

Finanças para representantes

Vendas técnicas

Atendimento via Whats

Treinamentos para gestores de vendas

Consultoria em vendas e marketing para empresas



